



INFORMACIÓN SOBRE RESULTADOS

Tercer Trimestre 2020

ÍNDICE

1.	SITUACIÓN DERIVADA DEL COVID-19.....	3
2.	RESULTADOS DEL TERCER TRIMESTRE DEL EJERCICIO 2020 (según NIIF-UE).	3
3.	MEDIDAS ALTERNATIVAS DE RENDIMIENTO (Aclaración sobre la información financiera incluida en este informe).....	4
4.	RESULTADOS DE LAS OPERACIONES DEL TERCER TRIMESTRE DEL EJERCICIO 2020 (según criterio proporcional)	5
5.	Información privilegiada y otra información relevante	8
6.	Conciliación entre los estados con criterio de gestión (proporcionalidad) y los Estados Financieros por aplicación de la Normativa contable Internacional NII-UE	9
	AVISO LEGAL.....	11

1. SITUACIÓN DERIVADA DEL COVID-19

La aparición de COVID-19 y expansión global motivó que el brote viral fuera calificado el 11 de marzo de 2020 como una pandemia por parte de la Organización Mundial de la Salud. En general los países han ido tomando medidas de limitación al derecho de la libre movilidad y circulación de personas, limitación de concentración de personas y suspensión de actividades en función de la evolución de la pandemia.

Desde el inicio de su propagación, Cementos Molins ha implementado en todos los países nuevos planes de contingencia para garantizar ante todo la seguridad y salud de los empleados, y para asegurar la continuidad del negocio y el servicio al cliente. En este sentido, desde el primer día de la crisis se puso en marcha el modelo de teletrabajo en todas las áreas de la empresa.

La crisis ha tenido impacto en el funcionamiento de gran parte de las instalaciones industriales, que temporalmente paralizaron o disminuyeron la actividad, con un impacto negativo en los resultados de todas las operaciones, pero con diferente escala según los países en función de la expansión y evolución de la pandemia y las medidas adoptadas por cada país.

En aras de mitigar el impacto económico y financiero, Cementos Molins puso en marcha en marzo una batería de medidas que consistieron en la priorización de inversiones ciñéndose a las esenciales, una reducción muy significativa de costes operativos y generales, la optimización del capital del trabajo en línea con el nivel de actividad, y el mantenimiento de la fortaleza financiera con foco en la generación de liquidez y confort de financiación.

El modelo de negocio de Cementos Molins ha mostrado su resiliencia frente a la crisis.

- La COVID-19 tuvo un efecto limitado en los resultados del primer trimestre 2020 y un impacto muy negativo en el segundo trimestre, con una fuerte afectación en abril y una recuperación paulatina de los resultados en mayo y junio.
- En el tercer trimestre los resultados han tenido un fuerte incremento, por encima de la situación anterior a la pandemia y significativamente por encima del tercer trimestre del año anterior.

Sin embargo, se mantiene la situación de incertidumbre y la falta de visibilidad a medio plazo, debido al riesgo de nuevas oleadas de la pandemia y a sus efectos negativos en los mercados a nivel global.

2. RESULTADOS DEL TERCER TRIMESTRE DEL EJERCICIO 2020 (según NIIF-UE).

Casi todos los mercados permanecen en contracción, pero con una buena recuperación durante el tercer trimestre. Continúa la incertidumbre y falta de visibilidad debido al desarrollo de la pandemia y a sus negativos efectos económicos que afectan en diferente medida a todos los países donde opera Cementos Molins.

En cualquier caso, los resultados alcanzados del tercer trimestre 2020 confirman la resiliencia del modelo de negocio frente la crisis.

La **Cifra de Negocios** a 30 de septiembre de 2020 disminuye un 15% (+1% en variación comparable) respecto a la obtenida el mismo periodo del ejercicio 2019, alcanzando los 400 millones de euros, por menores volúmenes vendidos de cemento y hormigón debido a la caída y suspensión de actividad a partir de la segunda mitad de marzo, efecto concentrado fundamentalmente en el segundo trimestre del ejercicio, junto con efecto un negativo del tipo de cambio del peso argentino. Fuerte incremento de la actividad en el tercer trimestre compensando parte del descenso del segundo trimestre 2020.

El **Resultado de explotación** alcanza los 45 millones de euros, un 27% inferior al del mismo periodo del ejercicio 2019 (+8% en variación comparable), por los efectos negativos de la caída de volumen debido a la situación de los mercados, y el impacto negativo de la depreciación de las monedas, compensados parcialmente por el impacto positivo de las mejoras de eficiencia en costes operativos y generales, así como por una buena gestión de precios de venta. La depreciación de la divisa argentina tiene un efecto negativo de 23 millones de euros (el peso argentino ha experimentado una depreciación del 42% respecto el tercer trimestre 2019).

El **Resultado financiero** disminuye principalmente por diferencias de cambio negativas generadas en Argentina debido a la dolarización de los excedentes en moneda local con el objetivo de reducir el riesgo de devaluación del peso argentino.

El **Resultado por sociedades consolidadas por el método de participación** es de 50 millones de euros, un 5% superior al del mismo periodo del ejercicio anterior. El incremento del resultado neto de México, Uruguay y Bangladesh ha sido compensado con la menor contribución de Bolivia por una mayor afectación del COVID-19, la contabilización de los costes financieros y amortizaciones en el primer año de las operaciones de Colombia, y la depreciación de las monedas.

El **Resultado consolidado neto** disminuye un 12% (+13% en variación comparable) alcanzando los 62 millones de euros.

M€	9M 2020	9M 2019	% variación	% LFL (*)
Cifra de Negocios	400,2	469,7	(14,8%)	0,9%
Otros ingresos	14,9	8,0	87,4%	
Gastos de Explotación	(334,6)	(384,0)	12,9%	
Amortizaciones	(35,8)	(32,1)	(11,3%)	
Resultados deterioro/venta activos	0,4	0,1	283,7%	
Otros Resultados	0,0	0,0	99,4%	
Resultado de explotación	45,2	61,7	(26,8%)	8,1%
Resultado financiero	(18,7)	(9,3)	101,7%	
Resultado Soc. método participación	50,0	47,7	4,8%	19,7%
Resultado antes de impuestos	76,5	100,1	(23,6%)	4,3%
Impuestos	(9,2)	(15,4)	40,4%	
Minoritarios	(5,6)	(14,4)	61,2%	
Resultado consolidado neto	61,7	70,2	(12,2%)	12,9%

(*) % like-for-like: variación a tipos de cambio constantes y sin el efecto de hiperinflación en Argentina (NIC 29).

3. MEDIDAS ALTERNATIVAS DE RENDIMIENTO (Aclaración sobre la información financiera incluida en este informe)

Cementos Molins participa activamente en la gestión de las sociedades que integra por el método de la participación, ya sea de forma conjunta con otro accionista o mediante una participación relevante en sus órganos de decisión.

Siguiendo las directrices y recomendaciones del ESMA (European Securities and Markets Authority), cuyo objetivo es promover la utilidad y la transparencia de las Medidas Alternativas de Rendimiento incluidas en la información regulada o en cualquier otra remitida por las sociedades cotizadas, la información incluida en las siguientes notas de este informe se basa en la aplicación del criterio de proporcionalidad en el método de integración de sus participadas, aplicando el porcentaje final de participación que se detenta en todas y cada una de ellas. De esta manera, Cementos Molins considera que queda adecuadamente reflejada la gestión de los negocios y la forma en que se analizan los resultados para la toma de decisiones.

Por tanto, los siguientes parámetros se definen en las siguientes notas del informe como:

- “Ingresos”: Importe neto de la cifra de negocios reportada en los estados financieros individuales y consolidados de las diferentes sociedades integradas en el perímetro de consolidación, multiplicado por el porcentaje de participación que se detenta en cada una de ellas.
- “EBITDA”: Resultado de explotación antes de amortizaciones y resultados por deterioros y venta de activos de las diferentes sociedades integradas en el perímetro de consolidación, multiplicado por el porcentaje de participación que se detenta en cada una de ellas.

- “EBIT”: Resultado neto antes de resultados financieros e impuestos (resultado de explotación) de las diferentes sociedades integradas en el perímetro de consolidación, multiplicado por el porcentaje de participación que se detenta en cada una de ellas.
- “Flujo de Caja Operativo”: Flujos netos de efectivo obtenidos de actividades ordinarias, restando los gastos financieros pagados y sumando los ingresos financieros cobrados, de las diferentes sociedades integradas en el perímetro de consolidación, multiplicado por el porcentaje de participación que se detenta en cada una de ellas.
- “Inversiones”: Inmovilizado material e intangible de las diferentes sociedades incluidas en el perímetro de consolidación, multiplicado por el porcentaje de participación que se detenta en cada una de ellas.
- “Deuda financiera Neta”: Deuda financiera, restando la tesorería, las inversiones financieras temporales y las imposiciones a largo plazo de las diferentes sociedades incluidas en el perímetro de consolidación, multiplicado por el porcentaje de participación que se detenta en cada una de ellas. Cuando existe excedente de caja se presenta con signo negativo.
- “Volúmenes”: Unidades físicas vendidas de cemento y hormigón de las diferentes sociedades incluidas en el perímetro de consolidación (sin eliminación de las ventas internas), multiplicado por el porcentaje de participación que se detenta en cada una de ellas.
- “% variación comparable/% LFL”: Recoge la variación que se habría registrado en el epígrafe del periodo actual si no hubiesen variado los tipos de cambio (mismos tipos de cambio del periodo anterior) ni se hubiese aplicado el ajuste por inflación en Argentina (NIC 29).

Al final del presente informe de gestión, se incluye una conciliación con los estados financieros del Grupo de acuerdo con Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF-UE), donde se aplica el método de la participación para las sociedades en las que se tiene una participación accionarial igual o inferior al 50%.

4. RESULTADOS DE LAS OPERACIONES DEL TERCER TRIMESTRE DEL EJERCICIO 2020 (según criterio proporcional)

Con el criterio anteriormente expuesto, los resultados que el Grupo utiliza para su gestión, a 30 de septiembre de 2020, son los siguientes, en millones de euros:

Criterio Proporcional en M€	9M 2020	9M 2019	% var.	% LFL ¹
Ventas	546	594	-8%	+3%
EBITDA	143	143	+0%	+17%
Margen EBITDA	26,2%	24,1%	+2,1	+3,2
EBIT	100	105	-5%	+15%
Beneficio Neto	62	70	-12%	+13%
Beneficio por acción (€)	0,93	1,06	-12%	
Deuda Financiera Neta	86	177	-51%	-50%

¹ % like-for-like: variación a tipos de cambio constantes y sin el efecto de hiperinflación en Argentina (NIC 29).

El volumen de ventas de cemento gris ha disminuido un 4% en los nueve primeros meses del año, por la contracción de casi todos los mercados. La contracción en el 2T de la mayoría de los mercados ha sido parcialmente compensada con una aceleración de la actividad en cemento en el 3T. Destacar el aumento de volumen en México y Uruguay, junto con la contribución de ventas de Colombia que inició las operaciones en el último trimestre del año 2019. Incremento del peso de las ventas en sacos en detrimento de las ventas de cemento a granel.

En el 3T 2020 las ventas de cemento gris han aumentado un 18% respecto al 3T 2019, por la continuidad del buen ritmo de ventas en México y la aceleración de la actividad en el resto de los mercados.

En hormigón, el volumen de ventas del 3T 2020 ha disminuido un 8% respecto al 3T 2020, con un descenso del 23% respecto al 9M 2019. El desarrollo del negocio de hormigón ha estado afectado por la parada y retraso de obras, con un mayor impacto en Argentina y México debido a la menor actividad en los principales núcleos urbanos como consecuencia de las medidas para combatir la pandemia.

Los ingresos del 9M 2020, por importe de 546 millones de euros, han disminuido un 8% respecto al 9M 2019. La aceleración de la actividad en cemento y hormigón en el 3T 2020 ha compensado parcialmente la contracción de la mayoría de los mercados en el 2T 2020 y el impacto negativo del tipo de cambio. En términos comparables los ingresos han aumentado un 3% respecto al 9M 2019,

El EBITDA de los nueve primeros meses del año 2020 ha sido de 143 millones de euros, similar al 2019 a pesar de la pandemia y la depreciación de las divisas. Impacto positivo de todos los planes de eficiencia y reducción de costes operativos y generales, junto con una buena gestión de precios de venta que mitigan el impacto de la caída de volumen. Impacto negativo por depreciación de las monedas en México y Sudamérica. En términos comparables, el EBITDA mejora un 17% respecto al 9M 2019. Fuerte mejora del Margen EBITDA, en más de dos puntos porcentuales respecto al registrado en el 9M 2019, hasta el 26,2%.

El EBITDA del 3T 2020 ha tenido un fuerte incremento, por encima de la situación anterior a la pandemia y significativamente por encima del 3T 2019.

	VENTAS				EBITDA			
	9M 2020	9M 2019	% var.	% LFL ¹	9M 2020	9M 2019	% var.	% LFL ¹
España	202	216	-7%	-7%	34	36	-6%	-6%
México	137	150	-9%	4%	64	63	2%	16%
Sudamérica	136	153	-11%	19%	40	39	3%	40%
Resto	72	74	-3%	-4%	15	15	3%	4%
Corporativo	-	-			-10	-10		
Total	546	594	-8%	3%	143	143	0%	17%

¹ % like-for-like: variación a tipos de cambio constantes y sin el efecto de hiperinflación en Argentina.

Paulatina recuperación de la actividad en **España**. Según Oficemen, el consumo de cemento en España se ha reducido un 11,6% a septiembre. Las ventas de Cementos Molins, cuyo modelo integrado incluye varios negocios (cemento gris, áridos, hormigón, morteros, prefabricados, cemento aluminoso, clinker y valorización de residuos), descienden un 7% respecto al 9M 2019, debido principalmente a la menor actividad en prefabricados y hormigón.

El EBITDA del 9M ha descendido un 6% por la menor contribución del negocio de prefabricados relacionado con el mix de obras ejecutadas, compensado parcialmente por la mayor contribución en los negocios de hormigón y cementos especiales. Fuerte crecimiento del EBITDA en el 3T 2020 respecto al 3T 2019 por el impacto positivo de las mejoras de eficiencia en costes en todos los negocios.

En **México** las ventas de cemento durante el 3T 2020 han continuado a buen ritmo, con retraso de obras, pero con buen comportamiento de la rehabilitación, lo que ha implicado un mayor peso de las ventas de cemento en sacos. Las ventas del 9M 2020 se incrementan en términos comparables un 4% respecto al 9M 2019.

A pesar de la pandemia y la depreciación del peso mexicano, el EBITDA del 9M 2020 aumenta un 2% respecto al 9M 2019 principalmente por el incremento del volumen de venta de cemento, el impacto positivo de las mejoras de eficiencia operacional, y las medidas de reducción de costes fijos y generales. En términos comparables, el EBITDA del 3T 2020 aumenta un 16% respecto al 3T 2019.

En **Sudamérica**, la evolución de la pandemia está afectando de forma distinta a cada país, pero con contracciones en todos los mercados, a excepción de Uruguay, focalizándose los descensos en el mercado argentino con, según información pública, una disminución del 22%, y el colombiano con una disminución del 17% hasta agosto. También cabe destacar un incremento del peso del cemento ensacado en detrimento del cemento a granel, y una mayor afectación de la menor actividad en el negocio de hormigón.

En este contexto, las ventas del 9M 2020 han descendido un 11% respecto al 9M 2019, con un mayor impacto en Argentina y Bolivia, compensado en parte por las ventas de Colombia, en su primer año de operaciones. En el 3T 2020 han aumentado las ventas respecto al 3T 2019, con una recuperación menos acelerada en Bolivia.

El EBITDA del 9M 2020 ha aumentado un 3% respecto al 9M 2019, por el impacto positivo de la gestión de precios, y la contribución de las medidas de eficiencia y contención de costes operativos y generales, la contribución de resultados de Colombia y la ampliación de la planta de San Luis en Argentina, amortiguados por los efectos negativos de la caída de volumen por la situación de los mercados y la depreciación de las divisas. Fuerte incremento del EBITDA en el 3T 2020 respecto al 3T 2019.

El **resto de los países** durante el 3T 2020 han tenido una aceleración de la actividad con fuerte crecimiento respecto al 3T 2019. Sin embargo, el impacto del coronavirus en el 2T 2020 lleva a que los mercados continúen en contracción.

El EBITDA del 9M 2020 ha aumentado un 3% respecto al 9M 2019 con un fuerte incremento de resultados en el 3T 2020 respecto al 3T 2019, con impacto positivo de los planes de eficiencia y reducción de costes.

Durante este primer semestre de 2020, se han registrado **inversiones** por un total de 24 millones de euros, donde destacan las fases finales a principios de año de la nueva planta en Colombia y la ampliación de las instalaciones de San Luis en Argentina, ambas en funcionamiento en línea con las expectativas.

La **deuda financiera neta** al 30 de septiembre de 2020 disminuyó hasta 86 millones de euros, lo que representa una reducción del 52% respecto el 31 de diciembre 2019 y una reducción del 51% respecto el 30 de septiembre 2019, con un múltiplo Deuda Financiera Neta / EBITDA de 0,5x.

El 3T 2020 ha tenido una sólida generación de caja de 113 millones de euros con una optimización del capital del trabajo operativo en línea con la menor actividad, compensado con efectos estacionales, y una reducción significativa de inversiones, tanto recurrentes como de crecimiento, para privilegiar la liquidez ante el deterioro de la coyuntura económica. Un 8% de la generación de caja se ha destinado a financiar las inversiones de la nueva planta en Colombia y la ampliación de las instalaciones de San Luis en Argentina, ambas en funcionamiento. Por ello, la fuerte generación de liquidez en el 3T 2020 y en los anteriores trimestres ha reducido la Deuda Financiera Neta en 95 millones de euros respecto al 31 de diciembre 2019.

Al 30 de septiembre de 2020, las líneas de financiación ascienden a 488 millones de euros, de las cuales solo el 60% están dispuestas, con vencimientos a largo plazo (el 61% de las líneas vencen a partir del año 2024).

	M€	30/09/2020	31/12/2019	variación %
Pasivo financiero		294,5	310,3	(5,1%)
Pasivo Financiero Corriente		41,8	37,2	12,4%
Pasivo Financiero no Corriente		252,7	273,1	(7,5%)
Imposiciones a largo plazo		(0,2)	(0,2)	5,6%
Créditos a Largo plazo empresas grupo		(10,2)	(12,4)	18,1%
Inversiones financieras temporales		(14,0)	(6,2)	(126,5%)
Efectivo y otros activos líquidos equivalentes		(184,1)	(110,8)	(66,1%)
DEUDA FINANCIERA NETA		86,1	180,7	(52,3%)

5. Información privilegiada y otra información relevante

- En fecha 1 de octubre de 2020, la Sociedad comunica la sustitución del representante persona física del consejero Noumea, S.A.
- El 9 de julio de 2020, se comunicó la distribución, el 22 de julio de 2020, de un dividendo complementario del ejercicio 2019 de 0,01 euros brutos por acción y de un dividendo a cuenta del ejercicio 2020 de 0,097 euros brutos por acción.
- El día 9 de julio la Sociedad comunica los acuerdos adoptados por la Junta General Ordinaria de Accionistas celebrada el mismo día 9 de julio de 2020 en Madrid.
- En fecha 11 de mayo de 2020, la Sociedad informa que ha suscrito un contrato de liquidez con la entidad GVC Gaesco al amparo y con sujeción a lo previsto en la Circular 1/2017, de 26 de abril, de la Comisión Nacional del Mercado de Valores, sobre los contratos de liquidez.
- El 31 de marzo de 2020, la Sociedad remite comunicación sobre las medidas adoptadas por Cementos Molins ante la propagación del COVID-19.
- El 27 de febrero de 2020, el Consejo de Administración formuló las Cuentas Anuales de Cementos Molins, S.A. y las Cuentas Anuales Consolidadas del Grupo, el Informe de Gestión, individual y consolidado, y el Informe anual de Gobierno Corporativo, correspondientes al ejercicio terminado a 31 de diciembre 2019, así como la propuesta de distribución de resultado. Ambas cuentas anuales, auditadas por Deloitte, S.L., fueron remitidas a la CNMV el 27 de febrero de 2020.

6. Conciliación entre los estados con criterio de gestión (proporcionalidad) y los Estados Financieros por aplicación de la Normativa contable Internacional NII-UE

Balance de situación resumido consolidado:

	30/09/2020				31/12/2019			
	Método Proporcional	Ajustes Soc. integradas por método participación	Ajustes Soc. integradas por integración global	Aplicación NII-UE	Método Proporcional	Ajustes Soc. integradas por método participación	Ajustes Soc. integradas por integración global	Aplicación NII-UE
ACTIVO								
Inmovilizado Intangible	66,8	(15,5)	0,9	52,2	57,9	(19,0)	1,2	40,1
Inmovilizado Material	696,8	(308,2)	150,6	539,2	776,9	(365,5)	164,4	575,8
Activos por derecho de uso	11,9	(2,7)	0,9	10,1	13,3	(2,5)	0,9	11,7
Inmovilizado Financiero	18,1	(4,9)	12,0	25,2	22,4	(6,1)	14,9	31,2
Sociedades valoradas por método de participación	-	332,0	-	332,0	-	366,7	-	366,7
Fondo de Comercio de Consolidación	53,2	(28,2)	-	25,0	53,5	(28,4)	-	25,1
Otros activos no corrientes	28,2	(8,1)	1,1	21,2	29,8	(9,0)	1,0	21,8
ACTIVO NO CORRIENTE	875,0	(35,6)	165,5	1.004,9	953,8	(63,8)	182,4	1.072,4
Existencias	94,7	(29,6)	20,9	86,0	108,5	(31,8)	26,9	103,6
Deudores comerciales y otros	175,6	(58,5)	17,0	134,1	211,3	(73,2)	21,3	159,4
Inversiones financieras temporales	13,9	(1,0)	6,9	19,8	7,1	(4,1)	(0,6)	2,4
Efectivo y medios equivalentes	184,1	(67,1)	13,4	130,4	110,8	(54,2)	5,4	62,0
ACTIVO CORRIENTE	468,3	(156,2)	58,2	370,3	437,7	(163,3)	53,0	327,4
TOTAL ACTIVO	1.343,3	(191,8)	223,7	1.375,2	1.391,5	(227,2)	235,5	1.399,8
PATRIMONIO NETO Y PASIVO								
Patrimonio neto atribuido a la Soc. Dominante	789,5	-	-	789,5	797,7	-	-	797,7
Patrimonio neto de accionistas minoritarios	-	0,1	127,4	127,5	-	0,1	132,4	132,5
PATRIMONIO NETO TOTAL	789,5	0,1	127,4	917,0	797,7	0,1	132,4	930,2
Deudas financieras no corrientes	252,7	(96,6)	36,8	192,9	273,1	(112,2)	35,5	196,4
Otros pasivos no corrientes	72,6	(17,7)	15,5	70,4	72,6	(22,6)	17,9	67,9
PASIVO NO CORRIENTE	325,3	(114,3)	52,3	263,3	345,7	(134,8)	53,4	264,3
Deudas financieras corrientes	41,9	(6,9)	8,8	43,8	38,3	(6,0)	8,1	40,4
Otros pasivos corrientes	186,6	(68,9)	33,4	151,1	209,8	(86,5)	41,6	164,9
PASIVO CORRIENTE	228,5	(75,8)	42,2	194,9	248,1	(92,5)	49,7	205,3
TOTAL PATRIMONIO NETO Y PASIVO	1.343,3	(191,8)	223,7	1.375,2	1.391,5	(227,2)	235,5	1.399,8

Cuenta de pérdidas y ganancias resumida consolidada:

	9M 2020				9M 2019			
	Método Proporcional	Ajustes Soc. integradas por método participación	Ajustes Soc. integradas por integración global	Aplicación NII-UE	Método Proporcional	Ajustes Soc. integradas por método participación	Ajustes Soc. integradas por integración global	Aplicación NII-UE
Ingresos	546,2	(235,8)	89,8	400,2	593,8	(242,3)	118,1	469,6
EBITDA	143,0	(88,7)	26,2	80,5	143,1	(81,0)	31,6	93,7
Amortizaciones	(43,1)	17,2	(9,9)	(35,8)	(38,2)	14,2	(8,1)	(32,1)
Resultados deterioro/venta activos	0,5	(0,1)	0,1	0,5	0,3	(0,3)	0,1	0,1
Resultado de explotación	100,3	(71,6)	16,4	45,1	105,2	(67,1)	23,5	61,6
Resultado financiero	(13,9)	2,6	(7,4)	(18,7)	(6,7)	-	(2,5)	(9,2)
Resultado Soc. método participación	-	50,0	-	50,0	-	47,7	-	47,7
Resultado antes de impuestos	86,5	(19,0)	9,0	76,5	98,5	(19,4)	21,0	100,1
Impuestos	(24,8)	19,0	(3,4)	(9,2)	(28,3)	19,4	(6,6)	(15,5)
Minoritarios	-	-	(5,6)	(5,6)	-	-	(14,4)	(14,4)
Resultado consolidado neto	61,7	-	-	61,7	70,2	-	-	70,2

Estado de flujos de efectivo resumido consolidado:

	9M 2020				9M 2019			
	Método Proporcional	Ajustes Soc. integradas por método participación	Ajustes Soc. integradas por integración global	Aplicación NIIF-UE	Método Proporcional	Ajustes Soc. integradas por método participación	Ajustes Soc. integradas por integración global	Aplicación NIIF-UE
Efectivo generado por las operaciones	137,7	(89,1)	26,4	75,0	142,3	(81,0)	31,7	93,0
Efectivo por variación en el capital circulante	2,8	10,4	2,4	15,6	3,7	(4,5)	(1,6)	(2,4)
Impuesto sobre sociedades	(12,8)	16,5	(4,5)	(0,8)	(40,4)	29,4	(9,3)	(20,3)
FLUJOS NETOS EFECTIVOS DE ACTIVIDADES ORDINARIAS	127,7	(62,2)	24,3	89,8	105,6	(56,1)	20,8	70,3
Flujos de efectivo por actividades de inversión	(21,5)	6,3	(13,6)	(28,8)	(71,4)	33,7	(28,1)	(65,8)
Dividendos cobrados en soc. integradas por método de participación	-	32,8	-	32,8	-	34,6	-	34,6
FLUJOS NETOS EFECTIVOS DE ACTIVIDADES INVERSION	(21,5)	39,1	(13,6)	4,0	(71,4)	68,3	(28,1)	(31,2)
Flujos de efectivo por actividades de financiación	(7,7)	4,8	1,0	(1,9)	(17,9)	(18,5)	3,8	(32,6)
Dividendos pagados por la Sociedad Dominante	(6,8)	-	-	(6,8)	(10,1)	-	-	(10,1)
FLUJOS NETOS EFECTIVOS DE ACTIVIDADES FINANCIACION	(14,5)	4,8	1,0	(8,7)	(28,0)	(18,5)	3,8	(42,7)
EFFECTO DE LAS VARIACIONES DEL TIPO DE CAMBIO	(18,5)	5,7	(4,0)	(16,8)	1,9	(3,0)	(0,1)	(1,2)
VARIACION NETA DE EFECTIVO	73,2	(12,6)	7,7	68,3	8,0	(9,3)	(3,6)	(4,8)
Efectivo y equivalentes al inicio del periodo	110,8	(54,3)	5,5	62,0	104,5	(53,1)	10,3	61,7
Efectivo y equivalentes al final del periodo	184,1	(66,9)	13,2	130,4	112,6	(62,4)	6,8	56,9

Deuda Financiera Neta:

	30/09/2020				31/12/2019			
	Método Proporcional	Ajustes Soc. integradas por método participación	Ajustes Soc. integradas por integración global	Aplicación NIIF-UE	Método Proporcional	Ajustes Soc. integradas por método participación	Ajustes Soc. integradas por integración global	Aplicación NIIF-UE
Pasivo financiero	294,5	(103,5)	45,5	236,5	310,3	(118,2)	43,6	235,7
Pasivo Financiero Corriente	41,8	(6,9)	8,8	43,7	37,2	(6,0)	8,1	39,3
Pasivo Financiero no Corriente	252,7	(96,6)	36,8	192,9	273,1	(112,2)	35,5	196,4
Imposiciones a largo plazo	(0,2)	0,2	-	-	(0,2)	0,2	-	-
Créditos a Largo plazo empresas grupo	(10,2)	-	(9,8)	(20,0)	(12,4)	-	(12,1)	(24,5)
Inversiones financieras temporales	(14,0)	1,0	(6,9)	(19,9)	(6,2)	4,1	0,7	(1,4)
Efectivo y otros activos líquidos equivalentes	(184,1)	67,0	(13,4)	(130,4)	(110,8)	54,3	(5,5)	(62,0)
DEUDA FINANCIERA NETA	86,1	(35,2)	15,4	66,3	180,7	(59,6)	26,7	147,9

AVISO LEGAL

El presente documento puede contener manifestaciones de futuro sobre intenciones, expectativas o previsiones sobre Cementos Molins. Estas manifestaciones pueden incluir proyecciones y estimaciones financieras con asunciones, declaraciones relativas a planes, objetivos, y expectativas que pueden referirse a diversas materias, entre otras, a la base de clientes y a su evolución, al crecimiento de las distintas líneas de negocio y al del negocio global, a posibles compras, desinversiones u otras operaciones, a los resultados de la Compañía y a otros aspectos relativos a la actividad y situación de la misma.

Las manifestaciones de futuro o previsiones contenidas en este documento pueden ser identificadas, en determinados casos, por la utilización de palabras como «expectativa», «anticipación», «propósito», «creencia» o de un lenguaje similar, o su correspondiente forma negativa, o por la propia naturaleza de predicción que tienen las cuestiones referidas a estrategias, planes o intenciones. Estas manifestaciones de futuro o previsiones reflejan las opiniones de Cementos Molins respecto a sucesos futuros, no constituyen, por su propia naturaleza, garantías de un futuro cumplimiento, encontrándose condicionadas por riesgos e incertidumbres que podrían determinar que los desarrollos y resultados finales difieran materialmente de los puestos de manifiesto en estas intenciones, expectativas o previsiones. Entre tales riesgos e incertidumbres están aquellos identificados en los documentos con información más completa registrados por Cementos Molins ante los diferentes organismos supervisores de los mercados de valores en los que cotiza su acción y, en particular, ante la Comisión Nacional del Mercado de Valores.

Lo expuesto en este documento debe ser tenido en cuenta por todas aquellas personas o entidades que puedan tener que comprar o vender o elaborar o difundir opiniones relativas a valores emitidos por la Compañía y, en particular, por los analistas e inversores. Salvo en la medida en que lo requiera la ley aplicable, Cementos Molins no asume ninguna obligación de actualizar públicamente el resultado de cualquier revisión que pudiera realizar de estas manifestaciones para adaptarlas a hechos o circunstancias posteriores a este documento, incluidos, entre otros, cambios en el negocio de la Compañía, en su estrategia de desarrollo de negocio o cualquier otra posible circunstancia sobrevenida.

Este documento puede contener información financiera resumida o información no auditada. La información contenida en el mismo debe leerse en conjunto y está sujeta a toda la información pública disponible sobre la Compañía, incluyendo, en su caso, otros documentos emitidos por la Compañía que contengan información más completa.

Por último, se hace constar que ni este documento ni nada de lo aquí contenido constituye una oferta de compra, venta o canje, o una solicitud de una oferta de compra, venta o canje de valores, o una recomendación o asesoramiento sobre ningún valor.